



ZUR UNTERSTÜTZUNG UNSERES VERTRIEBSTEAMS  
SUCHEN WIR AB SOFORT EINE/N

## VERTRIEBSMITARBEITER IM INNENDIENST (M/W/D) IN VOLLZEIT

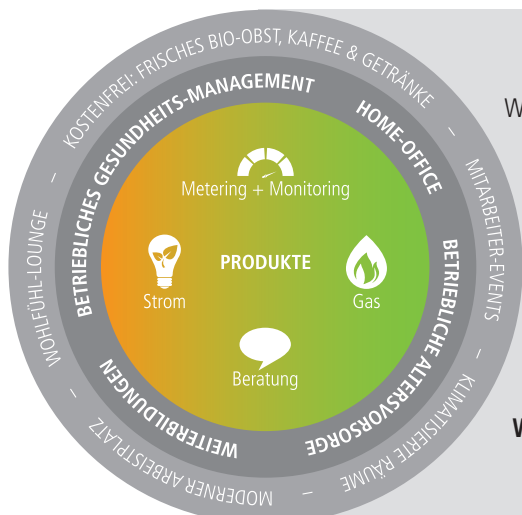
Als unternehmergeführter Energiedienstleister beliefert die meistro ENERGIE GmbH kleine und mittelständische Unternehmen mit klimaneutralem Strom und Erdgas. Mit unseren Metering- und Effizienzprodukten begleiten wir unsere Kunden auf ihrem Weg in die Energie-Autarkie.

### IHRE AUFGABEN

- » Voller Energie übernehmen Sie im Rahmen von Sales Kampagnen die Akquise von Neukunden im B2B-Bereich.
- » Im Rahmen einer telefonischen Kontaktaufnahme beraten Sie dienstleistungsorientiert und fachkundig potenzielle Kunden zu den Themen Energie und Messtechnik.
- » Sie betreuen Ihre neugewonnenen Kunden bis zur Übergabe an unseren Kundenservice.
- » Unser Vertriebsteam unterstützen Sie gewissenhaft bei der internen Vertragsabwicklung.

### IHR PROFIL

- » Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- » Sie sind am Telefon kommunikationsstark und verstehen es, Ihre Kunden durch einen seriösen Auftritt und rhetorisches Geschick zu erreichen.
- » Sie bringen idealerweise bereits Erfahrung im Telefon-Vertrieb mit.
- » Sie haben Spaß an neuen Herausforderungen und den Willen zum Erfolg.
- » Sie bringen Eigeninitiative, Teamfähigkeit und Flexibilität mit.
- » Sie verfügen über sehr gute EDV-Kenntnisse, insbesondere MS-Office.



Wir bieten eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem hoch motivierten Team, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice, attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten sowie eine leistungsgerechte Vergütung und hervorragende Sozialleistungen. Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an [kariere@meistro.de](mailto:kariere@meistro.de). Falls Sie vorab zu der Position Fragen haben sollten, steht Ihnen **unser HR-Team** gerne unter der **Telefonnummer 0841 65700-100** zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Sie!**