

meistro ist der konzernunabhängige Strom- und Erdgasanbieter und bietet kleinen und mittelständischen Unternehmen klimaneutrale Energie sowie intelligente und nachhaltige Energieversorgungskonzepte. Unser Ziel ist es, einen entscheidenden Beitrag zur Zukunftssicherheit zu leisten. Wir führen unsere Kunden in die Ära der Unabhängigkeit. Denn Freiheit ist die beste Energie.

Im Zuge unseres Wachstums suchen wir ab sofort zur Unterstützung des Vertriebs-Teams eine/n

## Key Account Manager/in (M/W/D) in Vollzeit

### Ihre Aufgaben

- Aufbau und Betreuung eines eigenen Großkundenstamms
- Aktive Netzwerkarbeit
- Akquise und Beratung von Key-Accounts zu individuellen Beschaffungsmöglichkeiten und Energiedienstleistungen
- Kontinuierliche Entwicklung des eigenen Kundenstamms

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium (z. B. BWL, VWL) oder eine vergleichbare Ausbildung mit Vertriebserfahrung
- Erfahrung im Key-Account- und Energievertrieb
- Verständnis für energiewirtschaftliche Zusammenhänge
- Verhandlungsgeschick und Kommunikationsstärke
- Netzwerker/in mit ausgeprägtem Engagement



**Mobiles  
Arbeiten**



**Teamevents**



**Gesundheits-  
management**



**Betriebliche  
Altersvorsorge**



**Schulungen und  
Weiterbildungen**

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an [bewerbung@meistro.de](mailto:bewerbung@meistro.de). Falls Sie vorab zu der Position Fragen haben sollten, steht Ihnen **unser HR-Team** gerne unter der **Nummer 0841 65700-100** zur Verfügung. **Wir freuen uns auf Sie!**