

meistro ist der konzernunabhängige Strom- und Erdgasanbieter und bietet kleinen und mittelständischen Unternehmen klimaneutrale Energie sowie intelligente und nachhaltige Energieversorgungskonzepte. Unser Ziel ist es, einen entscheidenden Beitrag zur Zukunftssicherheit zu leisten. Wir führen unsere Kunden in die Ära der Unabhängigkeit. Denn Freiheit ist die beste Energie.

Im Zuge unseres Wachstums suchen wir ab sofort zur Unterstützung des Vertriebs-Teams eine/n

Accountmanager im Vertriebsinnendienst (W/M/D) in Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen im Rahmen von Sales Kampagnen die Akquise von Neukunden im B2B-Bereich.
- Sie beraten dienstleistungsorientiert und fachkundig potenzielle Kunden per Telefon zu den Themen Energie und Messtechnik.
- Sie betreuen Ihre neugewonnenen Kunden bis zur Übergabe an unseren Kundenservice.
- Sie unterstützen unser Vertriebs-Team gewissenhaft bei der internen Vertragsabwicklung.

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie bringen idealerweise bereits Erfahrung in der Energiebranche und im Telefonvertrieb mit.
- Sie haben Spaß an neuen Herausforderungen und den Willen zum Erfolg.
- Sie bringen Eigeninitiative, Teamfähigkeit und Flexibilität mit.
- Sie verfügen über sehr gute EDV-Kenntnisse, insbesondere MS-Office.



Mobiles Arbeiten



Teamevents



Gesundheitsmanagement



Betriebliche Altersvorsorge



Schulungen und Weiterbildungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@meistro.de. Falls Sie vorab zu der Position Fragen haben sollten, steht Ihnen **unser HR-Team** gerne unter der **Nummer 0841 65700-100** zur Verfügung. **Wir freuen uns auf Sie!**