

meistro ist der konzernunabhängige Strom- und Erdgasanbieter und bietet kleinen und mittelständischen Unternehmen klimaneutrale Energie sowie intelligente und nachhaltige Energieversorgungskonzepte. Unser Ziel ist es, einen entscheidenden Beitrag zur Zukunftssicherheit zu leisten. Wir führen unsere Kunden in die Ära der Unabhängigkeit. Denn Freiheit ist die beste Energie.

Im Zuge unseres Wachstums suchen wir ab sofort zur Unterstützung des Vertriebs-Teams für unseren Standort in Ingolstadt eine/n

Telesales Agent (W/M/D) in Teilzeit (20 Std./Woche)

Ihre Aufgaben

- Voller Energie übernehmen Sie im Rahmen von Sales Kampagnen die Akquise von Neukunden im B2B-Bereich.
- Im Rahmen einer telefonischen Kontaktaufnahme beraten Sie dienstleistungsorientiert und fachkundig potenzielle Kunden zu den Themen Energie und Messtechnik.
- Für die erfolgreiche Umsetzung Ihrer generierten Leads arbeiten Sie eng mit dem Vertriebsinnendienst zusammen.

Ihr Profil

- Sie sind am Telefon kommunikationsstark und verstehen es, Ihre Kunden durch einen seriösen Auftritt und rhetorisches Geschick zu erreichen.
- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation. Auch Quereinsteiger sind willkommen.
- Sie bringen idealerweise Erfahrungen im Telefon-Vertrieb mit.
- Sie haben Spaß an neuen Herausforderungen und den Willen zum Erfolg.
- Sie bringen Eigeninitiative und Flexibilität mit.
- Sie verfügen über sehr gute EDV-Kenntnisse, insbesondere MS-Office.



**Mobiles
Arbeiten**



Teamevents



**Gesundheits-
management**



**Betriebliche
Altersvorsorge**



**Schulungen und
Weiterbildungen**

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@meistro.de. Falls Sie vorab zu der Position Fragen haben sollten, steht Ihnen **unser HR-Team** gerne unter der **Nummer 0841 65700-100** zur Verfügung. **Wir freuen uns auf Sie!**