

Strom so günstig wie selten

Strompreis in den letzten Monaten um über 30 % gefallen / Viele Energieversorger können die Preissenkungen nicht weitergeben – meistro schon / Aufgrund des Emissionshandels werden Strompreise tendenziell weiter steigen / meistro bietet seinen Kunden 100 % CO₂-freien Strom

Seit einigen Jahren kennen die Strompreise in Deutschland nur eine Richtung – und zwar nach oben. Um satte 136 % haben sich die Gewerbestrompreise laut dem Strompreisindex des Verbandes der Industriellen Energie- und Kraftwirtschaft e. V. (VIK) zwischen Januar 2002 und Juli 2008 erhöht. Seit Mitte 2008 ist der Strompreis für Mittelspannungskunden in Industrie und Gewerbe allerdings um knapp 30 % gefallen. „Mit den schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen der letzten Monate haben sich die Rohstoffpreise erholt. Deshalb ist Strom momentan so günstig wie seit Langem nicht mehr“, so Mike Frank. Der Stromexperte ist bereits seit über zehn Jahren erfolgreich am Strommarkt tätig und heute Geschäftsführer der meistro Strom GmbH.

meistro gibt die günstigen Strompreise weiter

Deshalb müssten die Strompreise eigentlich gerade für gewerbliche Stromkunden drastisch sinken. Doch viele Energieversorger, Stadtwerke und regionale Verteiler haben bereits heute einen Großteil ihres Stroms für die kommenden zwei Jahre eingekauft und können die gesunkenen Strompreise nicht direkt an ihre Kunden weitergeben. Anders die meistro Strom GmbH, die auf gewerbliche Stromkunden ab einer Leistungsmessung von jährlich 100.000 kWh spezialisiert ist: Das Unternehmen gibt sinkende Netzentgelte an seine Kunden weiter und erstellt für jedes Unternehmen einen passenden und individuellen Strompreis.

Auch Unternehmen mit einem Stromverbrauch von weniger als 100.000 kWh pro Jahr bietet meistro stets das passende Angebot. „Wir haben unsere Beschaffungsstrategie optimiert und dem volatilen Strompreis angepasst“, erklärt Mike Frank. „Unsere sehr schlanken und effizienten Strukturen helfen uns dabei, die Verwaltungskosten und damit die Preise für die Kunden auf lange Sicht günstig zu halten.“ Die Kunden von meistro profitieren so von einem niedrigen Strompreis und absoluter Transparenz.

Mittel- und langfristig steigt der Strompreis wieder

Obwohl sich die Strompreise momentan erholen, gehen Experten davon aus, dass sie mittel- und langfristig wieder ansteigen werden. Der VIK-Strompreisindex, der die Durchschnittspreis des Vormonats am Terminmarkt der Leipziger Strombörse für die kommenden vier Quartale wiedergibt, spricht da eine deutliche Sprache: Wenn sich der Trend der Strompreisentwicklung der vergangenen Jahre fortsetzt, dann wird der Strompreis auch weiterhin jährlich um etwa 15 % steigen. Deshalb empfiehlt Mike Frank, sich die derzeitigen niedrigen Strompreise längerfristig zu sichern: „Unternehmen haben bei meistro die Möglichkeit, bereits jetzt ihren Strom für die kommenden Jahre zu den aktuellen Preisen einzukaufen und sich so gegen weitere Preissteigerungen abzusichern.“

Und ab 2013 werden die Strompreise aufgrund des Emissionshandels noch drastischer steigen. Denn von da an werden die Emissionszertifikate nicht mehr verschenkt, sondern versteigert. Einige Analysten gehen sogar davon aus, dass sich der Strom in der Zeit von 2013 bis 2020 um weitere 50 % verteuern wird. Das sind Mehrbelastungen für deutsche Unternehmen von über 100 Mrd. Euro. Für viele Stromverbraucher aus der Industrie würde dieser Preisanstieg die Existenz gefährden. Ein Argument mehr für den Strom von meistro. Dieser wird aus Wasserkraft gewonnen und deshalb vollkommen CO₂-frei produziert. Das freut nicht nur die CO₂-Bilanz der Kunden, sondern in Zukunft umso mehr deren Geldbeutel.

Strom von meistro: günstig, fair und sauber

meistro ist der Stromanbieter für gewerbliche Kunden in ganz Deutschland. Der Fokus des Stromabsatzes reicht von Kleinunternehmen bis hin zu mittelständischen Produktions- und Dienstleistungsbetrieben. Ziel des Unternehmens ist es, mit seinen attraktiven Konditionen den Wettbewerb im gewerblichen Strommarkt in Gang zu bringen und damit die Stromkosten für Unternehmen zu senken. Durch eine langfristige Beschaffungsstrategie beim Stromeinkauf bietet meistro seinen Kunden auch eine langfristige Preisstabilität und damit hohe Planungssicherheit für die Zukunft.

Das Konzept und die Strategie von meistro basieren vor allem auf Erfahrung: Seit über zehn Jahren sind die Gründer von meistro bereits erfolgreich auf dem Strommarkt aktiv. Inzwischen profitieren in ganz Deutschland viele mittelständische Unternehmen von diesem Know-how. Neben der langjährigen Erfahrung verfügt das Unternehmen außerdem über ein dichtes Netzwerk an führenden Partnern im europäischen Strommarkt.

Hinter dem günstigen Strompreis von meistro steckt ein einfaches, aber überzeugendes Konzept: Direkte Wege und schlanke wie effiziente Strukturen sorgen bei meistro dafür, dass Verwaltungskosten und damit Preise für die Kunden auf lange Sicht günstig bleiben. Ein fairer und günstiger Preis sowie absolute Transparenz bilden die Grundlage der Partnerschaft mit meistro. Zusätzlich bietet meistro seinen Kunden auch in puncto Nachhaltigkeit eine Menge: So erhalten alle meistro Kunden die Möglichkeit, das RECS-Zertifikat zu beziehen. Es belegt den Bezug von sauberem Strom aus Wasserkraft.

Ingolstadt, 1. April 2009

Für Rückfragen und weitere Informationen:

meistro Strom GmbH
Nürnberger Straße 58
85055 Ingolstadt

Telefon: 0841 65700-0
Telefax: 0841 65700-190

E-Mail: kontakt@meistro.eu
Internet: www.meistro.eu